

TÉMOIGNAGES

ANNE-SOPHIE ET EMERICK LUKACS,
Hôteliers-restaurateurs, Le Reine Mathilde à Bayeux.
Membres PME Plus® 2013-14.

«PME Plus nous a donné une autre vision de notre entreprise. Désormais, nous devenons «chef d'orchestre» plutôt que «homme orchestre».

EMMANUEL MORA
Gérant de la société 2ADS-3D PROTECT Groupe PrevAnSy à Lisieux
Membre PME Plus® 2014-15.

«Le parcours PME plus m'a permis de prendre de la hauteur, de mieux déléguer mais aussi d'accepter de prendre du temps pour ma famille, pour moi-même et pour reprendre une activité sportive. Une formation, pour moi, synonyme de performance, motivation, (mieux) entreprendre. Enfin, de quoi retrouver un second souffle ! ».

ISABELLE MILESI
Co-Gérante de la société IN CONCEPT à Caïron
Membre PME Plus® 2014-15.

«La formation PME plus m'a permis de sortir la tête du guidon, de mieux me positionner dans la vie professionnelle et personnelle, de faire des découvertes et des rencontres extraordinaires ».

OUVERTURE INTERCULTURELLE

L'adhésion à un réseau actif composé de dirigeants de PME en France et en Belgique ayant suivi PME Plus®.

Organisation d'évènements : conférences, apéros-contacts, visites d'entreprises...



MEDIAS

PLATEFORME WEB SUR « CCIREZO-NORMANDIE » :
Pour retrouver en ligne tout le contenu de la formation, coordonnées des participants, intervenants, vidéos, podcasts, supports et outils... et mise en ligne gratuite de la vitrine de votre entreprise !

ASPECTS PRATIQUES

JOURS DE FORMATION

- > Durée : pendant 5 mois.
 - > Les vendredis de 13h30 à 17h30 et quelques samedis matin.
 - > Séminaire de 4 jours à Bruxelles.
- Calendrier disponible sur notre site internet

LIEU

- > Chambre de Commerce et d'Industrie Caen Normandie

PRIX

- > 3 500 € net. Nous sommes à votre disposition pour vous aider à monter le dossier de prise en charge de votre formation.

INSCRIPTION ET INFORMATION

CONTACTS

- > Patricia TIHY au 02 31 54 55 70
ou ptihy@caen.cci.fr
- > Pascal ESNOUF au 02 31 53 34 60
ou p.esnouf@sotraban.com

PMEplus®
PARCE QUE LE SUCCÈS
D'UNE PME PASSE
PAR L'ÉVOLUTION
DE SES DIRIGEANTS

Document réalisé par la CCICN - Mars 2020 - Conception & réalisation © dbcom www.agence-dbcom.fr / Crédits photos : Canstock et ICHÉC-PME



PMEplus®

LE PROGRAMME
DE PERFECTIONNEMENT
EN GESTION
POUR DIRIGEANTS DE PME

sotraban
NORMANDIE

8, rue Léopold Sédar Senghor - 14460 COLOMBELLES
T. 02 31 53 34 60
www.sotraban.com

**CCI CAEN
NORMANDIE**

1, rue René Cassin - Saint-Contest 14911 CAEN CEDEX 9
T. 02 31 54 54 54 • Fax. 02 31 54 40 80
www.caen.cci.fr

**VISION
MOTIVATION
MAITRISE
CROISSANCE**

sotraban
NORMANDIE

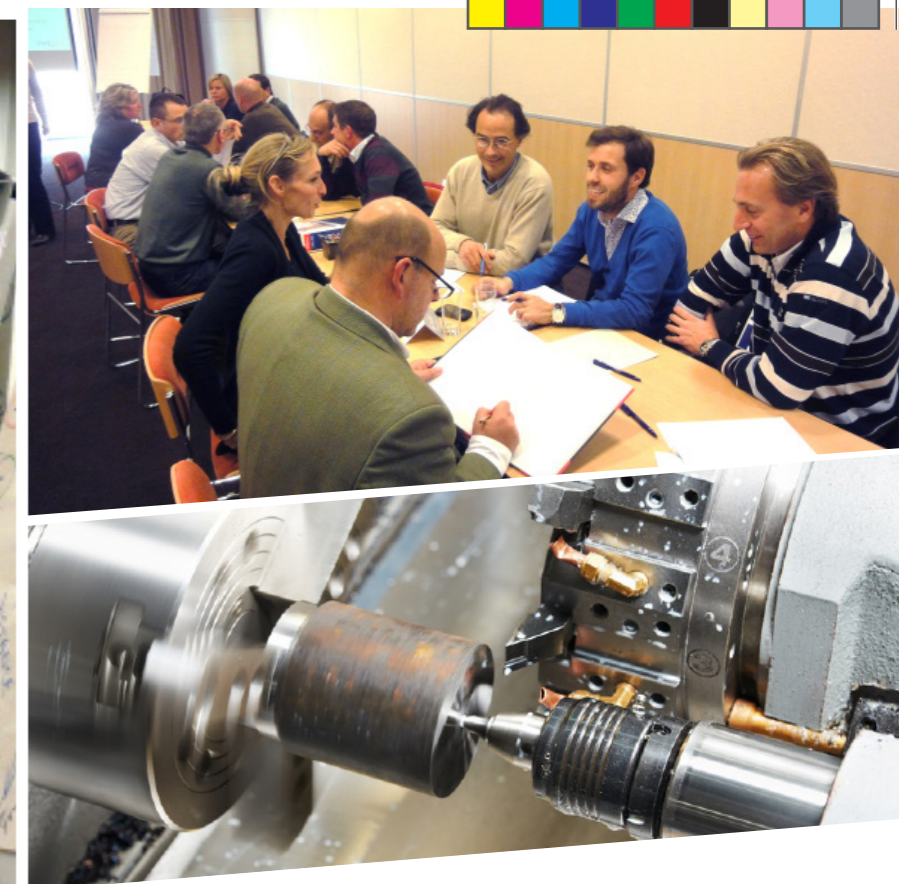
**CCI CAEN
NORMANDIE**

POUR QUI

LES DIRIGEANTS DE PME,
LES REPRENEURS,
LES PERSONNES EXERÇANT UN POSTE À RESPONSABILITÉS
(bras-droit, directeur commercial, directeur technique...).

UNE FORMATION EXCLUSIVE PROPOSÉE PAR LA CCI CAEN NORMANDIE

En collaboration avec SOTRABAN, le cluster des sous-traitants industriels normands, qui a souhaité proposer à ses membres une formation spécifique aux thématiques qui les concernent.



LA MÉTHODE

90 HEURES de formation passionnantes et interactives issue d'ICHEC-PME – Business School de Bruxelles.

30 OUTILS DE GESTION éprouvés et directement applicables.

20 PARTICIPANTS sélectionnés.

LES INTERVENANTS

DES EXPERTS en management, finances, créativité, stratégie, webmarketing, organisation... transmettent leurs outils de gestion PME.



UN RÉSEAU ACTIF d'échange de bonnes pratiques, d'affaires et d'amitié constitué pendant et après la formation.

UN ACCOMPAGNEMENT pour vous challenger pendant et après la formation.

DES CHEFS D'ENTREPRISE, qui ont particulièrement développé leur entreprise, partagent leurs visions, convictions et méthodes.



LES THÈMES

OUTILLER LE DIRIGEANT POUR RELEVER SES 5 DÉFIS

- 1. PERFORMER** > Définir votre stratégie et vos objectifs. Vous organiser pour les atteindre.
- 2. DIRIGER** > Développer vos compétences en management.
- 3. MOTIVER** > Faire évoluer vos équipes dans un climat serein et confiant.
- 4. VENDRE** > Comprendre et mieux suivre vos clients. Détecter les marchés en croissance.
- 5. INVESTIR** > Utiliser les chiffres comme outils de gestion et d'anticipation.

DES RÉSULTATS MESURABLES ET UNE SATISFACTION GARANTIE

- > Un **diagnostic** de votre entreprise et de votre style de management.
- > Une plus grande conscience et **confiance en votre potentiel**.
- > Une vision plus claire des prochaines étapes du développement de votre PME.
- > Un **nouveau regard** sur vos produits, vos services, la position de votre entreprise sur son marché.
- > Un **carnet d'adresses** de clients, fournisseurs et consultants experts.
- > **100% de participants "satisfaits" à "très satisfaits"** (résultats de l'audit Qfor 2011).